



CONDICIONES ECONÓMICAS

@ ¿Quieres ganar dinero con evolCampus?

En EvolMind compensamos las contrataciones que provengan de tu labor de intermediación. Sigue estos pasos y todos saldremos ganando: tú, tu cliente y nosotros. Sin condiciones ocultas.

@ Simplemente, preséntanos a tu cliente

¿Conoces a alguien que necesite una plataforma e-learning? Con solo ponernos en contacto, podrás comenzar a ganar dinero. Nosotros nos encargamos de todo, sin que tengas que preocuparte por nada.

@ Y elige el tipo de contraprestación

Como partner, podrás obtener, en cada caso, el tipo de contraprestación que desees, eligiendo entre los dos sistemas posibles que indicamos a continuación.



A Una cantidad fija por contratación

EvolMind abonará al Partner **450€** por cada contratación que provenga de su intermediación, con la condición de que el cliente permanezca 6 meses dado de alta.

450 
por cliente

CÓMO FUNCIONA: se abonará en dos partes iguales (225€), a los 3 y a los 6 meses de la contratación, siempre que el cliente siga activo. En caso de no haber estado activo los 6 meses, se abonará la parte proporcional (85€/mes).

B Porcentaje de facturación

El partner recibirá un porcentaje de lo que facturen los clientes referidos por él, durante toda su vida útil.

Este porcentaje se irá incrementando conforme al número de plataformas activas que acumule con este sistema de contraprestación, de acuerdo a la siguiente tabla:

Plataformas activas	Entre 1 y 4	Entre 5 y 9	Entre 10 y 14	15 o más
Porcentaje a recibir	20%	25%	30%	35%

CÓMO FUNCIONA: la liquidación de estas cantidades se realiza por parte de EvolMind dos veces al año, en los meses de julio y diciembre, emitiendo el partner la correspondiente factura.

Las plataformas que se liquiden con una cantidad fija por contratación no se incluirán en el recuento de plataformas activas.