



CONDIZIONI ECONOMICHE

@Vuoi guadagnare con evolCampus?

In EvolMind compensiamo le assunzioni derivanti dalla tua attività di intermediazione. Segui questi passaggi e tutti ne trarremo vantaggio: tu, il tuo cliente e noi. Senza condizioni nascoste.

@Semplicemente, presentaci il tuo cliente

Conosci qualcuno che ha bisogno di una piattaforma e-learning? Basta metterci in contatto e potrai iniziare a guadagnare. Ci occupiamo di tutto noi, senza che tu debba preoccuparti di nulla.

@E scegli il tipo di compenso

Come partner, potrai ottenere, in ogni caso, il tipo di compenso che desideri, scegliendo tra i due sistemi possibili che indichiamo di seguito.



A Un importo fisso per ogni contratto

EvolMind corrisponderà al Partner 450€ per ogni assunzione derivante dalla sua intermediazione, a condizione che il cliente rimanga attivo per 6 mesi.

450 €
per cliente

COME FUNZIONA: verrà corrisposto in due parti uguali (225€), a 3 e a 6 mesi dall'assunzione, sempre che il cliente resti attivo. In caso il cliente non sia rimasto attivo per 6 mesi, verrà corrisposta la parte proporzionale (85€/mese).

B Percentuale di fatturato

Il partner riceverà una percentuale di quanto fatturato dai clienti da lui segnalati, per tutta la loro durata.

Questa percentuale aumenterà in base al numero di piattaforme attive accumulate con questo sistema di compenso, secondo la seguente tabella:

Piattaforme attive	Tra 1 e 4	Tra 5 e 9	Tra 10 e 14	15 o più
Percentuale da ricevere	20%	25%	30%	35%

COME FUNZIONA: la liquidazione di questi importi viene effettuata da EvolMind due volte all'anno, nei mesi di luglio e dicembre, previa emissione della fattura corrispondente da parte del partner.

Le piattaforme che prevedono il pagamento di un importo fisso per ogni contratto non verranno incluse nel conteggio delle piattaforme attive.